

Stellenausschreibung

Export-Vertriebsmitarbeiter m/w/d

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine*n Export-Vertriebsmitarbeiter*in – m/w/d

Position

Als Export-Vertriebsmitarbeiter in unserer Firma sind Sie verantwortlich für die Entwicklung von bestehenden Key Accounts sowie Neukundengewinnung in Übersee. Sie kümmern sich um die administrativen und logistischen Abhandlungen von eingehenden Bestellungen und um alle anderen kundenorientierten Themen. Sie managen den Kontakt zum Kunden, den Herstellern und der Disposition, um sicherzustellen, dass eine Bestellung nach Kundenwunsch geliefert wird. Insbesondere die Neukundengewinnung und -betreuung für Nahrungsmittel, Nahrungsergänzungsmittel und Medizinprodukte in Lateinamerika steht im Unternehmensfokus. Hierzu müssen Vertriebs- und Marketingstrategien, auch für digitale Plattformen, entwickelt und umgesetzt werden. Als Teil des Teams arbeiten Sie eng mit der Geschäftsführung und den anderen Account Managern zusammen, um eine einwandfreie Kundenbetreuung umzusetzen. Da wir eine kleine Firma sind, wird von Ihnen erwartet, dass Sie auch die allgemeinen administrativen Aufgaben in unserem Büro mit wahrnehmen.

Voraussetzungen

- » Bachelor oder Universitätsabschluss/abgeschlossene Kaufmännische Ausbildung, vorzugsweise Groß- und Außenhandelskaufmann/frau
- » 2-3 Jahre Berufserfahrung im internationalen Handel
- » Logistikerfahrung
- » Bereitschaft zum Kunden oder auf Messen etc. zu reisen
- » Hohes Maß an Eigenmotivation, proaktive und teamorientierte Arbeitseinstellung
- » Stressresistent



- » Flexibel und bereit in einem kleinen Team zu arbeiten
- » Fließende Sprachkenntnisse Spanisch, Englisch und Deutsch
- » Ausreichende Computerkenntnisse für alle gängigen Programme
- » Erfahrung mit einer ERP Software wünschenswert

Unsere Firma

Goodscare ist eine kleine, dynamische Vertriebs- und Marketing-Organisation, die Fast Moving Consumer Goods im Food, Non Food und Health Care Sektor weltweit vertreibt. Wir vermarkten unsere eigenen Marken und fungieren als Umsetzer von diversen Eigenmarkenprojekten. Des Weiteren kooperieren wir mit unterschiedlichen Markenherstellern, um sie bei der Ausweitung ihres internationalen Vertriebsnetzes zu unterstützen. Wir konzentrieren uns dabei auf Nischenmärkte, bisher vor allem in Europa, Afrika und dem Mittleren und Fernen Osten. In den letzten zwei Jahren haben wir uns auch auf dem deutschen Markt verstärkt engagiert. In Zukunft steht die Neukundengewinnung in Lateinamerika im Unternehmensfokus. Unser Office liegt in der Hafencity in Hamburg.

Umfeld und Arbeitsbedingungen

Attraktive Arbeitsbedingungen in einem kleinen Team; repräsentatives Office, internationales Arbeitsumfeld, Raum für persönliche Entwicklung und Herausforderungen.

Bei Interesse bitten wir um Ihre Bewerbung mit aussagekräftigen Unterlagen und Motivationsschreiben. Wir würden kurzfristig zu einem persönlichen Interview-Gespräch bitten.

Janneke Lupp

janneke.lupp@goodscare.com

T +49 (0) 40 3680 7499-12

Thilo Schmitz

thilo.schmitz@goodscare.com

T +49 (0) 40 3680 7499-11

www.goodscare.com/career